

## TÉCNICA DE JOSE DE JESUS BOBADILLA

### **¿Por qué hay personas que no logran triunfar en este negocio?**

En cada oportunidad que tiene la vida para triunfar hay rezagados, son personas que no hacen las cosas que deben hacer o no tienen el compromiso necesario para lograrlo, un ejemplo sería la cantidad de personas con las que estudiaste en la universidad, si te das cuenta muchos empezaron pero unos pocos se graduaron contigo, entonces ¿de cuál tipo de persona eres tú?.

### **¿Por qué un programa educativo?**

Siempre que alguien entra en el negocio necesita toda la información posible para desarrollarlo, el sistema educativo posibilita el desarrollo de habilidades de liderazgo, crecimiento personal, mentalidad empresarial y la técnica requerida para alcanzar el éxito en este revolucionario modelo de negocio de la nueva economía.

### **¿Cuál sería la mejor forma de hacer un seguimiento luego de un plan?**

Empieza conectándolo al sistema educativo, préstale entre 5 y 10 audios de tu propiedad, con ello sabrás si él quiere hacer el negocio, recuerda promover siempre el seminario, busca el link de entrevista y escucha a nuestro Brillante Diamante Ejecutivo dándote algunas técnicas. Recomendados:

CD: "Un Buen Seguimiento " de Pilar y Hugo Castellanos

### **¿Cómo hacer un contacto?**

Debes estar motivado, recuerda que lo estás haciendo por el sueño que te planteaste. Preguntar, averiguar necesidades o aspiraciones. Crear curiosidad, expectativa e interés, no dar información, pedir tarjeta. Recomendados:

CD: "Contactar es Fácil" de Sergio Rivera

### **¿Qué hay que hacer para que funcione?**

Plantéate un sueño y conviértelo en una meta, conéctate al sistema educativo y pide apoyo a tu línea de auspicio, comprométete y empieza. Te comprometes a trabajar 3 puntos en el negocio todos los días por lo menos 1 hora diaria, recuerda contactar y dar el plan, conectarte con el sistema educativo y tener una actitud positiva todo el tiempo. Recomendados:

CD: "Cómo construir este negocio" de Michel y Alberto Aguilera

## ¿Qué puedo lograr para mi vida?

Para responderte esto debo contra preguntar ¿a dónde quieres llegar?, si tu pones el esfuerzo necesario y te educas, tu puedes lograr el propósito que tengas.

Recomendados:

CD: "Enfócate un año por tu libertad" de Maribel y Alejandro Illera  
¿Por qué correr por este negocio?

### Algunas razones para correr por este negocio:

1. Tienes un ingreso EXTRA al mes por medio de la distribución de Productos de excelente calidad, biodegradabilidad y garantizados por la compañía, este ingreso es del 43% de la inversión.
2. Ingreso de tipo regalía, al construir una estructura rentable recibirás un dinero adicional al que estas recibiendo por distribución.
3. Ingreso heredable, por dos generaciones, la estructura que realices durante tu vida será heredada a tus hijo quienes pueden seguir trabajando en ella y luego será heredada a tus nietos. En otras palabras estas asegurando el futuro de tus hijos y tus nietos.
4. Finalmente es de resaltar que en este negocio tu estas acompañado, cuentas con un equipo de apoyo y con un sistema educativo i-Comercio que te posibilita el desarrollo de habilidades de liderazgo, crecimiento personal, mentalidad empresarial y la técnica requerida para alcanzar el éxito en este revolucionario modelo de negocio de la nueva economía

### LIBROS QUE TE ENSEÑARÁN CÓMO FUNCIONA EL NETWORK MARKETING

Título	Autor
La Escuela de Negocios, Para personas que gustan de ayudar a los demás	Robert T. Kiyosaki
Los nuevos profesionales. El Network Marketing como la próxima profesión de relevancia	Charles King James Robinson
Ola 3	Richard Poe
Ola 4: El Network Marketing en el siglo 21	Richard Poe
Su primer año en el Network Marketing	Mark Y Rene Yarnell
Imperio de Libertad: La historia de Amway y lo que significa para usted	James Robinson
La parábola del conducto	Burke Hedges

## LIBROS DE DESARROLLO HUMANO

Libros para crecer como persona y mantenerte motivado

Título	Autor
La Magia de Pensar en Grande	David Schwartz
Cómo Hacer Amigos e Influir Sobre las Personas	Dale Carnegie
Los 7 Hábitos de la Gente Altamente Efectiva	Stephen Covey
El Precioso Don del Servicio	Iván Masso Mejía
Líder de 360º	John C.

## LIBROS DE FINANZAS Y RIQUEZA

Libros para aprender a generar riqueza

Título	Autor
Generando Riqueza Cualquiera Sea su Ingreso	Renne Gabriel
Piense y Hágase Rico	Napoleón Hill
Los Secretos de la Mente Millonaria	Harv Eker
El Cuadrante del Flujo del Dinero	Robert T. Kiyosaki
Queremos que Seas Rico	Donald Trump y Robert T. Kiyosaki
Padre Rico, Padre Pobre	Robert T. Kiyosaki
La Parábola el Millonario Hecho en Casa	Bryam James

## LIBROS DE TÉCNICAS DEL NEGOCIO

Libros para aprender a hacer exitoso el negocio

Título	Autor
Escuchar para Tener Éxito	Steve Shapiro
Los Secretos del Vendedor Más Rico del Mundo	Camilo Cruz
Construir en Grande	Direct Selling Womens Alliance
Maestros del Networking	Iván R. Misner y Don Morgan

## AUDIOS DE SEGUIMIENTO PARA DESPUÉS DEL PLAN

Audios para hacer un seguimiento exitoso.

Título	Autor
Qué Otra Opción Tienes	Nayib Hay
De Nada Sirve la Técnica Si No Hay Perro	Sergio Rivera
Qué Diferencia	Fernando y Rosie Fábregas
Primer Diamante en Colombia	Alejandro Illera

El Reto I	Sergio Rivera
Visión Global, Acción Local	Mario Sánchez
El Pozo de la Nueva Economía	Carlos Castellanos
Correr por Este Negocio	Carlos Castellanos
Economía y Negocios para el Siglo 21	Fernando Palacio

### AUDIOS DE TÉCNICAS BÁSICAS

Audios básicos para el desarrollo exitoso del negocio.

Título	Autor
¿Te Cabe el Pescado en la Cubeta?	Víctor Vera
Básicos y Actitud	Sergio Rivera
Respuestas a Preguntas de un Nuevo Distribuidor	Pedro Hernández
Cómo Hacer una Lista de Calidad	Pedro Valdecantos
Empresarios Exitosos	Diana y Gustavo Ramírez

### AUDIOS DE HISTORIAS INSPIRADORAS

Audios de historias que nuestros empresarios exitosos nos regalan para inspirarnos.

Título	Autor
No Sigas, Comienza	Sergio y Charo Rivera
Quemar Caravelas	Rolando Josué
La Vida Cambia de la Noche a la Mañana	Fernando Palacio
El Secreto de las Águilas	Julio Colliard
Deje la Llave Abierta	Gustavo Ramírez
Tomar Decisiones	Carmen López
Una Bendición	Pilar y Hugo Castellanos

### AUDIOS COMPLEMENTARIOS

Audios con información importante para el negocio.

Título	Autor
La "P", Tu Éxito o Tu Fracaso	Rodrigo Correa
No Tengas un Kit, Ten un Negocio	Sergio Rivera
De la Opinión a la Convicción	José Bobadilla
Cómo Reconocer un Negocio de Network Marketing	Carlos Castellanos